



# COME ESSERE UN BUON LEADER

Come guidare i tuoi collaboratori verso il successo



# IL CORSO



## DI COSA SI TRATTA

Un corso molto pratico per approfondire le tecniche più nuove per riuscire nel cammino di ricerca del proprio stile di leadership e di applicazione di quanto appreso.



## GLI OBIETTIVI

Diventare un buon leader: dalla guida dei collaboratori alla delega, dalla gestione del potere alla capacità di reagire al cambiamento.



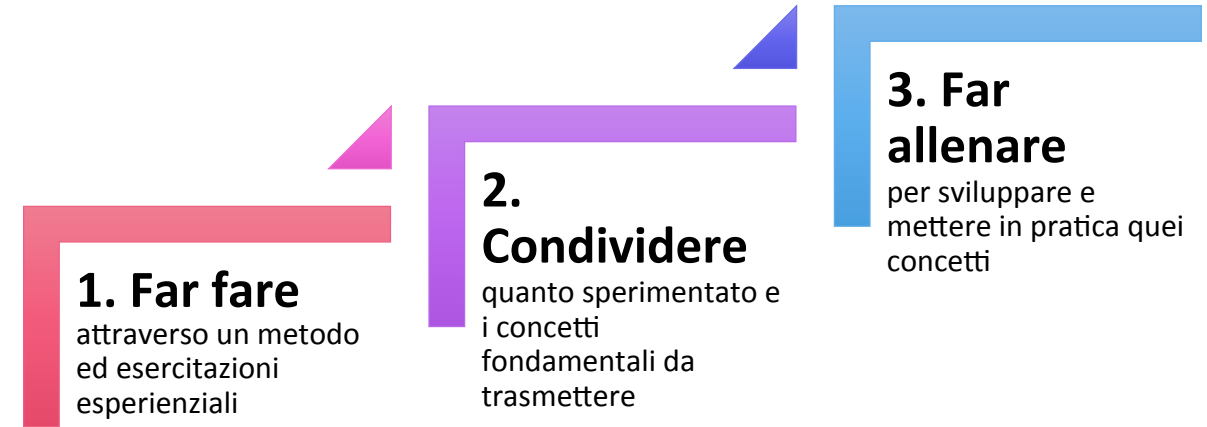
## A CHI È RIVOLTO

Manager e chiunque voglia approfondire i comportamenti da adottare per essere un buon leader.

# COSA CI DISTINGUE

Ci avvaliamo di una metodologia che fa uso preponderante di attività pratiche. I principi cardine del corso verranno trasmessi partendo da esercitazioni e **prese di consapevolezza** dei partecipanti. In ottica **learning by doing**, il corso ha come obiettivo primario quello di creare engagement e motivazione nei partecipanti per favorire l'apprendimento e il trasferimento delle competenze. L'aula diventa così un'occasione unica per **allenare le competenze** acquisite.

## LEARNING BY DOING



GAMIFICATION,  
VIDEO,  
ESERCITAZIONI



CONDIVISIONE,  
STUDIO DI CASI E  
AUTOCASI



LAVORI  
INDIVIDUALI E  
STORYTELLING



LAVORI DI  
GRUPPO



ESERCITAZIONI E  
ALLENAMENTI  
PRATICI



# I CONTENUTI (1)

## GLI INGREDIENTI PER UNA BUONA LEADERSHIP

- I leader oggi: panoramica delle competenze e di come sono arrivati al successo
- La trilogia delle competenze: visionari, fanatici del talento, tecnici estremi
- Leadership e potere, due facce della stessa medaglia
- Il potere riconosciuto e il potere gerarchico
- La delega: accentramento e decentramento dei compiti
- Passi per una delega valida ed efficace
- Lo studio degli stereotipi aziendali: Il turista, il prigioniero, il sabotatore pericoloso, il saccente, l'agricoltore, l'esploratore
- Il conflitto e la sua gestione: la fluidità del comportamento manageriale



# I CONTENUTI (2)

## LE SOFT SKILL CHE OGNI BUON LEADER DEVE SVILUPPARE

- Fondamenti di intelligenza emotiva per il buon manager
- Dalle molteplici intelligenze di Goleman alla pratica dell'intelligenza emotiva
- Approcci neuroscientifici alla gestione delle nostre emozioni
- L'autoconsapevolezza
- La motivazione secondo l'intelligenza emotiva
- Le armi della persuasione
- La negoziazione distributiva
- La negoziazione di posizione: una posizione svantaggiosa per tutti
- Sviluppare la fiducia e ricostruire la fiducia persa



# INFO E CONTATTI

## DURATA



**IN PRESENZA:** 2 giornate

**ONLINE:** 4 incontri da 3 ore l'uno, dalle 17:30 alle 20:30

## QUOTA DI PARTECIPAZIONE



**IN PRESENZA:** Euro 650,00 + IVA (singola iscrizione)

Euro 490,00 + IVA (iscrizioni multiple)

**ONLINE:** Euro 490,00 + IVA (singola iscrizione)

Euro 390,00 + IVA (iscrizioni multiple)

Per ricevere informazioni  
sul corso



[h.mannella@risorsauomo.it](mailto:h.mannella@risorsauomo.it)



Risorsa Uomo Srl  
Via Medardo Rosso, 15 – 20159 Milano  
(+39) 02 345 2661 - [info@risorsauomo.it](mailto:info@risorsauomo.it)

[risorsauomo.it](http://risorsauomo.it)